

EL PRÉSTEC PERSONAL

El terme préstec ve de la paraula prestar, que és l'acció de lliurar una cosa a algú amb la condició que ho retorni. En termes econòmics, és una operació financera per mitjà de la qual es dona un traspàs de diners entre individus o empreses. En un préstec es té un objecte vinculant, el qual és una quantitat de diners, que després haurà de retornar-se.

Un préstec conta amb dues parts principals: "el prestador" i "el prestatari. El prestador és qui sol·licita una suma econòmica al prestatari, que en general sol ser una entitat bancària; el prestatari rep certa suma per part del prestador, i d'aquesta manera adquireix el compromís de retornar-la juntament amb els respectius interessos, en els terminis establerts en el contracte.

Un **préstec personal** pot ser vist com una forma de poder aconseguir el que es vol, sense tenir els diners per a fer-lo. Aquests préstecs representen possibilitats per a aquelles necessitats que es tenen, o les quals puguin sorgir de cop i volta. Els préstecs personals cobreixen necessitats per al consum personal, el que els converteix en una opció per a adquirir béns i serveis, sense necessitat d'estalvi.

Existeixen préstecs personals amb o sense garanties. La funció de la garantia és donar confiança al prestador, en la mesura que hi ha seguretat en la devolució del mateix. Entre més garanties tingui el client, millor serà per a l'entitat; encara que no totes les entitats bancàries exigeixen garanties per als préstecs personals.

Normalment, els bancs ofereixen els préstecs personals que s'ajustin a les peticions dels seus clients, sent aquesta la seva estratègia a l'hora d'atreure els mateixos. Així mateix, les entitats bancàries procuren oferir les millors opcions de taxes d'interès i també períodes més flexibles. És d'aquesta manera com les entitats bancàries i prestadores, arriben a tot tipus de clients i cada persona té la facultat d'escollir el préstec més acord a les seves exigències.

En els préstecs personals la fi és personal, pel que els ens bancaris se centren en les garanties personals del client. En conseqüència, la majoria de les entitats no requereixen d'un aval, no obstant això, en determinades i escasses ocasions, certs préstecs personals si ho exigeixen; ja que és qui representa una garantia per al deute que es va concebre mitjançant el préstec. L'avalista té

el deure de respondre en cas que el prestatari no compleixi amb les seves obligacions.

En els préstecs personals, el tipus de contracte que s'acorda amb un ens financer sempre és escrit. Aquesta disposició permet que quedin clars els diferents punts que s'han de complir. Quant al contracte es refereix, ha de ser prou clar, i evitar prestar-se a confusions.

Factors a tenir en compte a l'hora de contractar un préstec personal

- Comparar els costos dels diferents tipus de préstec, considerant el préstec que més s'ajusti a les seves necessitats.
- Analitzar les diferents taxes d'interès dels préstecs que ofereix el mercat.
- Ser conscients de la nostra capacitat d'endeutament.
- La Taxa Anual Equivalent (T.A.I.), considerar la T.A.I. permet definir el cost real del préstec.
- En el millor dels casos, disposar d'un aval per a així poder accedir més fàcilment al préstec més convenient, i que més s'ajusti a les nostres necessitats i criteris.
- Presentar la documentació pertinent al prestador, perquè aquest pugui fer una anàlisi pertinent de la seva capacitat d'endeutament. Una anàlisi ràpida i efectiu de la seva solvència econòmica agilitarà el procés del préstec.
- Valorar la nostra capacitat de pagament actual i futura.
- Demanar i conèixer l'oferta vinculant, la qual és gratis per al client.
- Negociar les condicions del contracte de préstec.
- Demanar la còpia del contracte, ja que es té el dret a això i serveix de gran ajuda per si hi ha futurs mal entesos.
- Verificar els rebuts del préstec i examinar en l'instant que les quotes i pagaments coincideixen amb l'acordat.
- Els interessos no gaudeixen de períodes de carència.
- Analitzar el cost total del préstec que involucri tots els interessos, despeses i comissions del préstec.
- Considerar que entre més llarg sigui el període d'amortització en el préstec, les quotes seran més baixes.
- Les entitats se centren en les garanties personals de la persona, mirant en detall la solvència econòmica del client i els justificants econòmics. Això succeeix quan es tracta d'entitats que no realitzen els estudis del préstec, per a no incórrer en més despeses.

Préstecs personals urgents

A pesar que no cal apressar-se a l'hora de sol·licitar un préstec, existeixen els préstecs personals urgents, per a aquelles necessitats que sorgeixen en moments inesperats. No obstant això, la seva rapidesa té implicacions considerables; tals **com majors interessos i costos elevats**.



Els préstecs personals ràpids es concedeixen en virtut de les garanties personals, i en general els diners es lliura al client dintre de 24 a 48 hores, que es conten a partir de la sol·licitud del mateix. Sovint, l'entitat prestadora no requereix la fi, no obstant això, es pot ser que demostrin que es tenen els suficients ingressos fixos mensuals, que permetin respondre responsablement al deute. Aquests préstecs es concedeixen fàcilment pel fet que no impliquen sumes elevades.

Un avantatge per al prestatari i al mateix temps desavantatge per al prestador, és que en els préstecs ràpids, no es conta amb el temps per a fer un estudi previ de la situació financera del sol·licitant.

